

PROMPTS

5

**PROMPTS
PARA USAR
DE VERDADE**

se você é
empreendedor



Salve este carrossel



GUIA

2/9

Como usar

Copie, personalize e peça uma saída prática.

1

Troque os colchetes

Tudo que aparece como [produto], [nicho] ou [descreva] precisa virar informação real do seu negócio.

2

Dê contexto

Inclua público, preço, oferta atual, dificuldade, objetivo e o que você já tentou.

3

Peça ação

Depois da resposta, peça checklist, plano de 7 dias ou roteiro pronto para executar.

Fórmula rápida

contexto + objetivo + restrição + pedido claro



Salve este material

CLAREZA

3/9

Prompt 1

Diagnóstico do negócio



Use quando

you are lost, without knowing what is the next step of the business.

Prompt pronto para copiar

Act as a business consultant.

Analyze my business [describe in 5 lines] and tell me:

1. my main bottleneck
2. my biggest opportunity
3. the most important action of the next 7 days
4. the error that most blocks my results

Antes de enviar: troque [descreva em 5 linhas] por produto, público, preço e desafio atual.

Depois: peça uma versão em checklist com uma ação para hoje.

OFERTA

Prompt 2

Oferta irresistível



Use quando

you sell something good, but you have difficulty communicating value.

Prompt pronto para copiar

Me ajude a transformar meu [produto/serviço] em uma oferta irresistível.
Crie:

1. promessa principal
2. diferenciais
3. bônus
4. garantia
5. urgência
6. versão premium

Antes de enviar: troque [produto/serviço] pelo que você vende e informe público, preço e dor principal.

Depois: peça uma versão em checklist com uma ação para hoje.

CONTEÚDO

Prompt 3

Conteúdo que atrai cliente



Use quando

you are posting without strategy or without knowing what to say.

Prompt pronto para copiar

Crie 15 ideias de conteúdo para [nicho] com foco em dores, objeções e desejos do meu cliente ideal.

Para cada ideia, traga:

1. gancho
2. roteiro curto
3. CTA

Antes de enviar: troque [nicho] pelo seu mercado e explique quem é seu cliente ideal.

Depois: peça uma versão em checklist com uma ação para hoje.

VENIDAS

6/9

Prompt 4 Script de WhatsApp



Use quando

entram leads, mas a conversa não avança para orçamento ou compra.

Prompt pronto para copiar

Crie um script de atendimento no WhatsApp para vender [produto/serviço].

Inclua:

1. abertura
2. perguntas de qualificação
3. respostas para objeções
4. fechamento com CTA

Antes de enviar: troque [produto/serviço] pelo que você vende e informe a principal objeção.

Depois: peça uma versão em checklist com uma ação para hoje.

FOCO

7/9

Prompt 5 Prioridades 80/20



Use quando

you are overwhelmed and feel like you are producing less than you should.

Prompt pronto para copiar

Com base na minha rotina e objetivos [descreva], aplique 80/20 e monte um plano semanal com:

1. prioridades
2. tarefas que devo eliminar
3. tarefas que posso delegar
4. o que realmente move o resultado

Antes de enviar: troque [descreva] pela sua rotina atual, objetivos e principais demandas.

Depois: peça uma versão em checklist com uma ação para hoje.

ROTEIRO

Use em sequência

O maior resultado vem quando você usa os prompts como um roteiro, não como peças soltas.

1**Diagnóstico**

encontre o gargalo

2**Oferta**

melhore o que você vende

3**Conteúdo**

atraia clientes certos

4**WhatsApp**

converta conversas em vendas

5**80/20**

execute só o que importa

Atalho semanal

Faça isso toda segunda-feira e transforme a resposta em tarefas da semana.

PROMPT

Quer receber tudo pronto para usar?

Comente “prompt”
que eu te envio
todos os prompts
e instruções de como usar
passo a passo



Salve este carrossel

